

売上UPでお悩みの年商1~20億の法人営業している会社の 経営者さま限定のお知らせ

あなたの会社が

90日で売上拡大する為の3つの方法と落とし穴

※営業マンに頼らずとも売り上げUPした事実を全てお話しします。

このセミナーで学べる内容

- 営業マンの能力に頼らなくても、**売上が1.5倍になる方法**
- 新規開拓に欠かせない**5つのテクニック**
- ホームページと営業を**連動させた**奇跡の売上UP術
- **社長一人、事務員3人でも売り上げが**上がり続ける仕組みを作る方法



エンドライン(株) 代表取締役

山本 啓一

1973年大阪生まれの37歳。エンドライン株式会社代表取締役。元某事務所の所属お笑い芸人。お笑い時代は今テレビに出ているあの人やあの方たちと同じ舞台に出る。その後サラリーマンになり、想像を絶する厳しいノルマ飛び込み営業をこなし、4年で売上1億円達成。その後、資金も金もない状態で福岡市南区のレオパレスマンションで創業。創業2年で1億円の売り上げを計上。現在は「WEBコンサルティング」や「経営セミナー」など多数の事業を手掛ける。福岡では稀有な「WEBと営業クロージングとリピートの仕組化」を構築出来る存在。

優秀な人材が来ない。だけど売上は上げたい。

中小企業に優秀な人材が来ないのは当たり前です。だからと言って何も手を打たず、待っていると、会社は倒産に一直線…。私達が提唱する売上UPの方法「全体最適化の戦略」は、そんな御社を救う事が出来ます。営業マンの能力や個人技に頼らずとも、売上は上がるものです(詳しくはセミナーで)

見込み客を見つける為に営業していませんか？

営業マンと言うのは、モノを販売して初めて「営業」なのです。ニーズがあるか？ないかを御用聞きしていませんか？ニーズが無い会社に毎日で営業に行っているならば、それは無駄です。簡単に見込み客が見つかる方法をお教えます。

【対象】年商1~20億の中小企業経営者・経営幹部(役員・営業部長) ※左記以外の方は、対象者同行の上、ご参加ください

【費用】お一人様 5,000円【お二人目より3,000円】 【定員】8名

【場所】天神パークビル7F 福岡市中央区大名2丁目8-18(西鉄大牟田線天神駅から徒歩3分)

【日時】2010年8月4日 15:00~17:00 (受付 14:30~)

8月3日の17:00までにFAXでお問い合わせください

FAX 092-511-2586

会社名	お名前
所在地	TEL
FAX	メールアドレス

エンドライン株式会社 福岡市南区塩原3-17-7 代表取締役 山本 啓一

(TEL) 092-511-2583 (FAX) 092-511-2586 (E-mail) info@endline.co.jp (HP) http://www.endline.co.jp