

福岡で
向上心ある
「経営者」
「経営幹部」
「後継者」
へ送る!

第12回 ウルトラ元気勉強会

朝も夜ものお知らせ!

元 お笑い芸人社長と学ぶ

顧客化 (リピート) してコストを下げる方法

内容

- ・自己紹介
- ・顧客化しないと企業も人も生き残れない!(多くの企業は顧客化をおろそかにしている)
- ・具体的な顧客化方法
- ・自社、自分の顧客化を考える。
- ・発表

このセミナーに出て、アナタが得られるメリット

- ・顧客リストの意味が分かり、そのリストを活用できる。
- ・リピートする為の仕組みが分かる。
- ・売上が最速で上がっていく(新規客の話ではないので)



【講師】
山本 啓一(エンドライン株式会社代表取締役)

【日時】
・2010年2月10日(水) 19:00~21:00 (受付開始 18:40) [懇親会あり]
・2010年2月20日(土) 9:30~12:00 (受付開始 9:10)

※2月10日は勉強会終了後、懇親会を近場で開催します。
お一人様3,500円程度です。予めご予約下さい。

【対象者】
・福岡で向上心のある「経営者」「経営幹部」「後継者」
※上記以外の方は大変申し訳ないですが、上記の方同僚の上お越し下さいませ。

【場所】
・第10ダイヨシビル11F(Aタイプの部屋)
福岡市中央区春吉3-21-18(国道道路沿い 三光橋そば)

【交通アクセス】
・地下鉄七隈線天神南駅より徒歩3分

【参加費】
・1人 3,000円
(ご不満の方は全額返金いたします)

【定員】
・18名(定員に達した時点で受付終了となります
(最近は満員に達するのが早いのでお早めに!))

○セミナー詳細・お申込は ホームページからもご覧いただけます → <http://www.genkijirushi.jp> (1月1日オープン予定)

フリガナ	フリガナ	参加 希望日 10 ・ 20
お名前	貴社名	
部署名	役職名	
お電話番号	FAX番号	
e-mail	懇親会	2月10日は近くの居酒屋で「成長塾」終了後、懇親会をします。(参加費3500円程度) 参加する 参加しない

お申し込みは **FAX 092-511-2586** エンドライン(株)まで

【お問い合わせ・運営元】

エンドライン株式会社 担当 江下 ☎092-511-2583

ウルトラ元気印勉強会

検索

裏面には「お客さまのお喜びの声」があります!→